Universidad de Puerto Rico Recinto de Río Piedras Facultad de Administración de Empresas Departamento de Gerencia Programa de Bachillerato en Administración de Empresas

PRONTUARIO

Cert. 125, 2023-2024, JG

| TÍTULO DEL CURSO | : | Planificación y Organización de Empresas Nuevas |
|-------------------------------|---|---|
| CODIFICACIÓN | : | ADMI 4010 |
| CANTIDAD DE HORAS/CRÉDITO | | 45 horas / Tres créditos |
| PRERREQUISITOS, CORREQUISITOS | | CONT 3105, MERC 3115 |
| Y OTROS REQUIMIENTOS: | · | CONT CIGO, MENCOCITO |

DESCRIPCIÓN DEL CURSO:

Taller acerca del estudio y análisis de las oportunidades para establecer un negocio nuevo mediante el desarrollo de un plan de negocios. Este curso se ofrecerá bajo las modalidades presencial, híbrida y en línea.

OBJETIVOS DE APRENDIZAJE:

Al concluir el curso, el estudiante podrá:

- 1. Relacionar la dinámica empresarial y el rol de éstas en un marco de economía global.
- 2. Demostrar una mentalidad empresarial que promueva el establecimiento de un negocio como alternativa de auto empleo.
- 3. Explicar los principales factores económicos que influencian la toma de decisiones en los negocios.
- 4. Analizar las oportunidades de negocio existentes, maximizando la búsqueda de información para utilizar o generar ideas, y tomar ventaja de las mismas.
- 5. Describir los procesos esenciales para la creación de un negocio nuevo.
- 6. Apreciar la creación de productos o servicios de calidad.
- 7. Aplicar los estándares éticos de los negocios.
- 8. Crear un plan de negocios viable.

LIBRO DE TEXTO PRINCIPAL:

Texto Sugerido:

Centro de Negocios y Desarrollo Económico (2019). Como Iniciar, Desarrollar y Administrar un Negocio Pequeño en Puerto Rico (5^{ta} Ed.). Mayagüez, Puerto Rico ISBN-10: 0985985909; ISBN-13: 978-0985985905

BOSQUEJO DE CONTENIDO Y DISTRIBUCIÓN DEL TIEMPO:

| Tema | Distribución del tiempo | | |
|--|-------------------------|--|--------------------|
| rema | Presencial | Híbrida | En línea |
| Introducción, discusión de ideas para negocios nuevos: a. Conceptos básicos de mercadeo y diagrama de mercadeo b. Análisis del ambiente micro y macro. | 3 horas 3 horas | 1.5 horas (Presencial) 1.5 horas (En línea) 1.5 horas (Presencial) 1.5 horas (En línea) | 3 horas 3 horas |
| Pasos a seguir para establecer un negocio en Puerto Rico: a. Etapas de los negocios y funciones gerenciales para una nueva empresa. | 4.5 horas | 4.5 horas (En línea) | 4.5 horas |
| Estudio de viabilidad: a.Objetivos del estudio de viabilidad, resumen ejecutivo, historial explicativo. | 1.5 horas | 1.5 horas (En línea) | 1.5 horas |
| b. Análisis de la situación: i. Micro y macro ambiente ii. Industria iii. Economía iv. Mercado Objeto v. Investigación de mercadeo – generando data primaria | 9 horas | 6 horas (Presencial) 3 horas (En línea) | 9 horas |

| | | 20 presenciales = 44.4%) | |
|--|-----------|---|-----------|
| Total de horas contacto | 45 horas | 45 horas (25 a distancia = 55.6% y | 45 horas |
| (No incluidas en las 45 horas; examen final se dará en la fecha asignada por el Registrador) | | | |
| Evaluación final | | | |
| Presentación final planes de negocios | 1.5 horas | 1.5 horas (Presencial) | 1.5 horas |
| Ética y responsabilidad social: a. Aspectos éticos y la responsabilidad social de las empresas pequeñas. | 1.5 horas | 1.5 horas (En línea) | 1.5 horas |
| | 7.5 horas | 5 horas (Presencial) 2.5 horas (A distancia) | 7.5 horas |
| g. Croquis, escenario y proyecciones de ventas | 1.5 horas | 1.5 horas (En línea) | 1.5 horas |
| f. Medidas de control y apéndices | 6 horas | 3 horas (Presencial) 3 horas (En línea) | 6 horas |
| e.Desarrollo de estrategias 4P's (Producto, precio, promoción y distribución). | 3 horas | 1.5 horas (Presencial) 1.5 horas (En línea) | 3 horas |
| c.Empresa – Descripción del negocio, misión, organigrama. d.Permisos gubernamentales. | 3 horas | 3 horas (En línea) | 3 horas |
| vi. Suplidores vii. Competencia | | | |

| Presencial | Híbrido | En línea |
|-------------------------------|--------------------------------|----------------------------|
| Conferencias del profesor | Módulos instruccionales en | Módulos instruccionales |
| Lecturas | línea | en línea |
| Discusión | Foros de discusión | Foros de discusión |
| Estudio de casos | Estudio de casos multimedio | Viajes de campo: virtuales |
| Demostraciones | Viajes de campo: | o simulados |
| Proyectos | Presenciales, virtuales o | Videos instruccionales |
| | simulados | Debates virtuales |
| | Videos instruccionales | Videoconferencias |
| | Debates virtuales | asincrónicas y sincrónicas |
| | Videoconferencias asincrónicas | |
| | y sincrónicas | |

RECURSOS MÍNIMOS DISPONIBLES O REQUERIDOS:

| Recurso | Presencial | Híbrido | En línea |
|---|-------------|-------------|-------------|
| Cuenta en la plataforma institucional de gestión de | Institución | Institución | Institución |
| aprendizaje (Moodle) | | | |
| | | | |
| Cuenta de correo electrónico institucional | Institución | Institución | Institución |
| Computadora con acceso a internet de alta | Estudiante | Estudiante | Estudiante |
| velocidad o dispositivo móvil con servicio de datos | | | |
| Programados o aplicaciones: procesador de | Estudiante | Estudiante | Estudiante |
| palabras, hojas de cálculo, editor de | | | |
| presentaciones | | | |
| Bocinas integradas o externas | No aplica | Estudiante | Estudiante |
| Cámara web o móvil con cámara y micrófono | No aplica | Estudiante | Estudiante |

TÉCNICAS DE EVALUACIÓN:

| Presencial | Híbrida | En línea |
|------------------------------|------------------------------|------------------------------|
| Asistencia y participación o | Asistencia y participación o | Asistencia y participación o |

| participación en foros de | participación en foros de | participación en foros de |
|---------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|
| discusión10% | discusión10% | discusión10% |
| Trabajos/proyectos individuales | Trabajos/proyectos individuales | Trabajos/proyectos individuales |
| y/o grupales y presentaciones | y/o grupales y presentaciones | y/o grupales y presentaciones |
| orales25% | orales25% | orales25% |
| Trabajo final (presentación y | Trabajo final (presentación y | Trabajo final (presentación y |
| entrega de documento)65% | entrega de documento)65% | entrega de documento)65% |
| Total100% | Total100% | Total100% |
| | | |

ACOMODO RAZONABLE

La Universidad de Puerto Rico (UPR) reconoce el derecho que tienen los estudiantes con impedimentos a una educación post secundaria inclusiva, equitativa y comparable. Conforme a su política hacia los estudiantes con impedimentos, fundamentada en la legislación federal y estatal, todo estudiante cualificado con impedimentos, tiene derecho a la igual participación de aquellos servicios, programas y actividades que están disponibles de naturaleza física, mental o sensorial y que por ello se ha afectado, sustancialmente, una o más actividades principales de la vida como lo es su área de estudios post secundarios, tiene derecho a recibir acomodos o modificaciones razonables. De usted requerir acomodo o modificación razonable en este curso, debe notificarlo al profesor sobre el mismo, sin necesidad de divulgar su condición o diagnóstico. De manera simultánea, debe solicitar a la Oficina de Servicios a Estudiantes con Impedimentos (OSEI) de la unidad o Recinto, en forma expedita, su necesidad de modificación o acomodo razonable.

POLITICA SOBRE EL USO PERMITIDO DE INTELIGENCIA ARTIFICIAL EN ASIGNACIONES Y EXAMENES

En esta sección se requiere que el profesor seleccione el nivel de uso aceptado de inteligencia artificial según establecido en la CIRCULAR 008, 2024- Lineamientos y guías para la integración y uso de la Inteligencia Artificial (IA) en los proyectos académicos y de investigación del Recinto de Río Piedras. https://academicos.uprrp.edu/blog/2025/01/15/circular-8-2024-2025-lineamientos-y-guias-para-la-integracion-y-uso-de-la-inteligencia-artificial-ia-en-los-proyectos-academicos-y-de-investigacion-del-recinto-de-rio-piedras/

INTEGRIDAD ACADÉMICA

La Universidad de Puerto Rico promueve los más altos estándares de integridad académica y científica. El Artículo 6.2 del Reglamento General de Estudiantes de la UPR (Certificación 13, 2009-2010, de la Junta de Síndicos) establece que "la deshonestidad académica incluye, pero no se limita a: acciones fraudulentas, la obtención de notas o grados académicos valiéndose de falsas o fraudulentas simulaciones, copiar total o parcialmente la labor académica de otra persona, plagiar total o parcialmente el trabajo de otra persona, copiar total o parcialmente las respuestas de otra persona a las preguntas de

un examen, haciendo o consiguiendo que otro tome en su nombre cualquier prueba o examen oral o escrito, así como la ayuda o facilitación para que otra persona incurra en la referida conducta". Cualquiera de estas acciones estará sujeta a sanciones disciplinarias en conformidad con el procedimiento disciplinario establecido en el Reglamento General de Estudiantes de la UPR vigente. Para velar por la integridad y seguridad de los datos de los usuarios, todo curso híbrido, En línea y en línea deberá ofrecerse mediante la plataforma institucional de gestión de aprendizaje, la cual utiliza protocolos seguros de conexión y autenticación. El sistema autentica la identidad del usuario utilizando el nombre de usuario y contraseña asignados en su cuenta institucional. El usuario es responsable de mantener segura, proteger y no compartir su contraseña con otras personas.

Política de Integridad Académica de la Universidad de Puerto Rico, Recinto de Río Piedras: Certificación Núm. 64 Año Académico 2022-2023 del Senado Académico: La Universidad de Puerto Rico promueve los más altos estándares de integridad académica y científica. El Recinto de Río Piedras de la Universidad de Puerto Rico (UPRRP) está comprometido con mantener y promover un ambiente intelectual y ético basado en los principios de integridad y rigor académico, confianza, respeto mutuo y diálogo sereno entre las personas de la comunidad universitaria esenciales para el logro de su misión. La integridad implica la firme adherencia a un conjunto de valores éticos fundamentales, tales como la honestidad, el respeto y la responsabilidad. La integridad académica es parte, no solo de la enseñanza y el aprendizaje, sino de las relaciones e interacciones consustanciales al proceso educativo, investigativo y administrativo. Debe permear todos los ámbitos de la vida y la comunidad universitaria. Esta Política de Integridad Académica (de ahora en adelante Política) se sostiene en el quehacer académico compartido entre los integrantes de la comunidad universitaria al promulgar y afianzar estos valores mediante la educación, el diálogo y la prevención. Se enfoca, principalmente, en el ámbito estudiantil en el proceso de enseñanza y aprendizaje y la investigación. Sin embargo, la integridad académica atañe a todos los integrantes de la comunidad universitaria: estudiantes, personal docente y no docente. https://senado.uprrp.edu/wp-content/uploads/2023/01/CSA-64-2022-2023.pdf

POLÍTICA Y PROCEDIMIENTO PARA EL MANEJO DE SITUACIONES DE DISCRIMEN POR SEXO O GÉNERO EN LA UNIVERSIDAD DE PUERTO RICO:

«La Universidad de Puerto Rico, como institución de educación superior y centro laboral, protege los derechos y ofrece un ambiente seguro a todas las personas que interactúan en ella, ya sea a estudiantes, empleados, contratistas o visitantes. Por tanto, se promulga la política con el fin de promover un ambiente de respeto a la diversidad y los derechos de los integrantes de la comunidad universitaria, **Cert. 107** (2021-2022) JG, *Política y procedimientos para el manejo de situaciones de discrimen por sexo o género en la Universidad de Puerto Rico*. Se establece un protocolo para el manejo de situaciones relacionadas con las siguientes conductas prohibidas: discrimen por razón de sexo, género, embarazo, hostigamiento sexual, violencia sexual, violencia doméstica, violencia en cita y acecho, en adelante, «las conductas prohibidas», en el ambiente de trabajo y estudio.

SISTEMA DE CALIFICACIÓN

A, B, C, D, F

PLAN DE CONTINGENCIA EN CASO DE UNA EMERGENCIA

En caso de surgir una emergencia o interrupción de clases, el profesor continuará ofreciendo el curso utilizando la modalidad En línea o en línea, según establecidas en este prontuario oficial. De acuerdo a la información oficial y las directrices institucionales, el profesor realizará esfuerzos para comunicarse con los estudiantes vía correo electrónico institucional u otros medios alternos disponibles para coordinar la continuidad del ofrecimiento.

If an emergency or an interruption of courses occurs, course offerings will take place with the support of distance learning modalities, as established in the official syllabus. In compliance with official communications and institutional guidelines, the professor will make efforts to communicate with students via institutional email or other available communication outlets to coordinate the continuity of course work.

BIBLIOGRAFÍA

Álvarez-Monzoncillo, J. M. (Ed.). (2022). The dynamics of influencer marketing: A multidisciplinary approach. Taylor & Francis Group. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=7244728

Armstrong, G., & Kotler, P. (2022). Marketing: An Introduction (15th Ed.) New Jersey: Prentice Hall.

Atherton, J. (2019). Social media strategy: A practical guide to social media marketing and customer engagement. (Kindle Edition). USA: Kogan Page

Baird, N. (2020). *Innovator's playbook: How to create great products, services and experiences that your customers will love*. John Wiley & Sons, Incorporated. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=6032785

Baker, T., & Welter, F. (2020). Contextualizing entrepreneurship theory. Taylor & Francis Group. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=7245388

Ben-Daya, M., Hassini, E., & Bahroun, Z. (2019). Internet of things and supply chain management: A literature review. International Journal of Production Research, 57(15-16), 4719-4742.

Berman, B.R., & Evans, J.R. (2017). Retail management: A strategic Approach. (13th Edition). New Jersey: Pearson.

Biech, E. (2019). The new business of consulting: The basics and beyond. John Wiley & Sons, Incorporated. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=5764120

Blumberg, M. (2020). *Startup CEO: A field guide to scaling up your business (techstars)*. John Wiley & Sons, Incorporated. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=6259505

Canavor, N. (2021). *Business writing for dummies*. John Wiley & Sons, Incorporated. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=6461963

Carasco, M., & Rothwell, W. (2020). The essential HR guide for small businesses and startups: Best practices, tools, examples, and online resources. Society For Human Resource Management. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=6179185

Cherney, A. (2018). The Marketing Plan Handbook, (5th. Edition). USA: Cerebellum Press.

Dib, A. (2018). The 1-Page Marketing Plan: Get New Customers, Make More Money, And Stand out From The Crowd (Paperback). USA: Page Two.

Elder, J. H., & Elder, S. F. (2019). Faster disaster recovery: The business owner's guide to developing a business continuity plan. John Wiley & Sons, Incorporated. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=5741229

Farris, P.W, Bendle, N.T., Pfeifer, P.E., & Reibstein, D.J. (2010). Marketing Metrics: The Definitive Guide to Measuring Marketing Performance. (2nd Edition). New York: Pearson Prentice Hall

Farver, S. (2019). Mainstreaming corporate sustainability: Using proven tools to promote business success. J. Ross Publishing. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=6036968

Fragasso, R. (2020). Starting your own practice: The independence guide for investment advisors, attorneys, CPAs and other professional service providers. John Wiley & Sons, Incorporated. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=6420055

Ferreras-Méndez, J. L., García-Granero, A., Olmos-Peñuela, J., & Alegre, J. (2019). How do external search strategies develop marketing and technological capabilities? Discussing its implications for innovation. Universia Business Review, 62, 18–39. https://doi.org/10.3232/UBR.2019.V16.N2.01

Guía empresarial. Manual informativo para el pequeño y mediano empresario. (1998) Puerto Rico: Banco Santander y Banco de Desarrollo Económico para Puerto Rico.

Hayes, P. (2020). Why quality is important and how it applies in diverse business and social environments, volume I. Business Expert Press. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=6437603

Hedin, H., Hirvensalo, I., & Vaarnas, M. (2014). The handbook of market intelligence: Understand, compete and grow in global markets. John Wiley & Sons, Incorporated. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=1691995

Hilger, J., & Wahl, Z. (2022). *Making knowledge management clickable: Knowledge management systems strategy, design, and implementation*. Springer International Publishing AG. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=6925911

Hutter, H. R. (2017). Profit: Plan for It, Get It--The Entrepreneurs Handbook. New York: Business Expert Press. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=5343471

Jonker, J., & Faber, N. (2021). Organizing for sustainability: A guide to developing new business models. Springer International Publishing AG. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=6350959

Kimball, D. C., & Lussier, R. N. (2020). *Entrepreneurship skills for new ventures*. Taylor & Francis Group. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=6355281

Kingsnorth, S. (2019). Digital marketing strategy: An integrated approach to online marketing. (2nd E.; Kindle Edition). USA: Kogan Page

Kotler, P.T., Keller, K.L., & Chernev, A. (2022). Marketing Management (16th Ed.). USA: Pearson.

Landeta, E. A. (2020). *A digital framework for industry 4.0: Managing strategy*. Springer International Publishing AG. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=6427567

Milton, N., & Lambe, P. (2019). *The knowledge manager's handbook: A step-by-step guide to embedding effective knowledge management in your organization*. Kogan Page, Limited. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=5940348

Mootee, I. (2013). 60-minute brand strategist: The essential brand book for marketing professionals. John Wiley & Sons, Incorporated. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=1192826

Nwankwo, S., & Gbadamosi, A. (Eds.). (2020). Entrepreneurship marketing: Principles and practice of SME marketing. Taylor & Francis Group. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=6124144

Pinson, L. (2008). Anatomy of a business plan: The step-by-step guide to building a business and securing your company's future. Out Of Your Mind... And Into The Mark. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=342707

Rattiner, J. H. (2020). Rattiner's secrets of financial planning: From running your practice to optimizing your client's experience. John Wiley & Sons, Incorporated. https://ebookcentral.proguest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=6350959

Relph, G., & Milner, C. (2019). *The inventory toolkit: Business systems solutions*. Kogan Page, Limited. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=5796990

Sarkar, S. (2019). Customer-driven disruption: Five strategies to stay ahead of the curve. Berrett-Koehler Publishers, Incorporated. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=5820422

Severino, S. (2022). *Strategy sprints: 12 ways to accelerate growth for an agile business*. Kogan Page, Limited. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=6864908

Scott, D. M. (2020). The new rules of marketing and PR: How to use content marketing, podcasting, social media, AI, live video, and newsjacking to reach buyers directly. John Wiley & Sons, Incorporated. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=6187184

Wilson, L. (2019). Data-driven marketing content: A practical guide. Emerald Publishing Limited. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=5787821

Westwood, J. (2022). How to write a marketing plan: Define your strategy, plan effectively and reach your marketing goals. Kogan Page, Limited. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=7021865

Wysocki, R. K. (2019). Effective project management: Traditional, agile, extreme, hybrid. John Wiley & Sons, Incorporated. https://ebookcentral.proquest.com/lib/uprrp-ebooks/detail.action?docID=5747804

Portales electrónicos

Datos de PR: www.estadisticas.gobierno.pr www.data.pr.gov.

Sistema de Bibliotecas

www.biblioteca.uprrp.edu

(bases de datos recomendadas: Proquest, Ebscohost, Biblioteca de Administración de Empresas)